

機関誌第37号

た く み



2019年



下野毛工業協同組合



TAKUMI
No.37

C O N T E N T

1. 我が社の若手紹介
～フレッシュ もの男&もの娘～
株式会社 KGM
2. 会社&社長紹介
～ SHIMONOGE 元気企業!! ～
株式会社サンテック
3. お気に入りのお店紹介
～ものづくり企業がお勧めする
美味しいお店～

我が社の若手紹介 ～フレッシュ もの男&もの娘～



本日はよろしくお願ひします。

飯田：株式会社 KGM 飯田と申します。よろしくお願ひします。

—お仕事は何年目ですか？

飯田：3年目になります。

—下野毛という地域はご存知でしたか？

飯田：自分は横浜在住で下野毛のエリアも知りませんでしたし、まして川崎にこんなに工場が密集している地域がある事も知りませんでした。

—株式会社 KGM はどのような経緯で知りましたか？

飯田：オープンファクトリーでした。学校の先生に『このようなものがあるから参加してみないか？』と誘って頂いて。色々な企業を見学する中で強く印象に残ったのが株式会社 KGM でした。沢山の機械が忙しそうに動いていました。

—どのように入社することになったのですか？

飯田：オープンファクトリーの後、先生に『株式会社 KGM ってどんな事をしている会社なのだろう』と相談しました。先生が株式会社 KGM に求人が無いかわい合わせをしてくださり、その後入社テストを受けさせて頂きました。

—仕事にはスムーズに入れましたか？

飯田：自分は総合学科で機械に触れたことも無く、スムーズにはいきませんでした。プログラムが難しかったですし、見た事の無い記号なども多くて。教えて頂きながら少しずつ覚えていきました。

でも形が出来ていくのは楽しかったですね。

—実際に工場で作業をしてみてもいかがでしたか？

飯田：切り粉が沢山出て、油も使っていて、そして体力を使います(笑)これは実際に現場に出ないと分からない事でした。

—仕事をしていて『上手く出来たな』と思うのはどのような時ですか？

飯田：『上手く出来た』なんて思えるほどの余裕はまだ無く、やはり難しいです。日々勉強です。でも、自分が作ったものが色々な場面で使われていると思うとやりがいを感じます。

—今後の目標を教えてください。

飯田：経験を積んで色々な事が出来るようになりたいです。そして物づくりの楽しさをもっともっと知りたいですし、より多くの方々にも知って頂けたら良いですね。
プライベートでは母が『飲食店を出したい』と言っているので、協力して夢を叶えてあげたいです。

—心温まる素敵なお話をありがとうございます。

本日はお忙しい中、お時間を頂きありがとうございました。今後のご活躍を楽しみにしております。

飯田：頑張ります！期待してください。

今回ご協力いただいた企業様は、株式会社 KGM 様でした。

ご協力ありがとうございました。



PROFILE

飯田 孝文

株式会社 KGM

神奈川県横浜市緑区鴨居生まれ

2016年4月より株式会社 KGM に勤務。

趣味は筋トレで、現在はジムへ通う時間が中々取れませんが、いつかは大会等への出場を夢見て、日々奮闘中です！

会社 & 社長紹介 ～ SHIMONOGE 元気企業!! ～

株式会社サンテック

代表取締役 清水 睦視 (シミズ ムツミ) さんに
取材を行いました。



Q1 沿革について

昭和 43 年川崎市高津区坂戸で株式会社坂戸精機として創業し、昭和 63 年に現社名の株式会社サンテックに変更、平成 4 年に現在の宮内に移転しました。

今年（平成 30 年）で創立 50 周年を迎えます。

創業当初は導波管制作から始まり、昭和 52 年にマシニングセンタを導入し金属加工事業に本格参入しました。

Q2 従業員数と事業内容について

従業員数は 87 名。

事業内容はマシニングセンタを中心とした金属加工と導波管制作になります。

- 1 金属製品加工事業

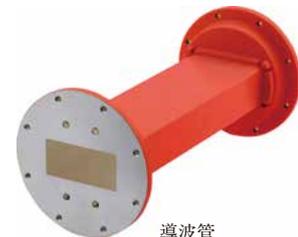
防衛関連	防衛通信用部品
宇宙	ハヤブサ 2 イオンエンジンプレート・人工衛星用部品
航空	F 15 戦闘機用部品
- 2 導波管事業 東京タワーやスカイツリーなど多くの電波塔で使用



ハヤブサ 2
イオンエンジンプレート

Q3 導波管とは何ですか？

マイクロ波通信や衛星通信に用いる部品で、アンテナから送受信機に電波を伝える役割を果たします。



導波管

Q4 下野毛工業協同組合への感想や要望等ありますか？

組合からサービス可能なメニューを発信する必要があると思います。

例えば、仕事のマッチングにおいて、実施できる事、できない事、これまでの実績等情報を発信しないと利用できないし利用して貰えないと思います。

案として、展示会等で完結にまとめたパネルの展示や、設備一覧を情報発信するのも良いと思います。

Q5 清水社長の趣味等教えてください

趣味はゴルフと釣りです。

ゴルフは月に2.3回。

釣りは千葉の大原までタイやヒラメ釣りに行くこともあります。

記者

清水社長は釣り好きで魚の調理もされるそうで、勿論お酒も大好きとのことでした。

好きなミュージシャンはテイラー・スウィフトで洋楽好き。昔はバンドも！

Q6 今後の展望等教えてください

自分のできる事、自分の要求を伝えるだけでは仕事はなかなかきません。お客様のニーズがあってそれに応えることで仕事が回ってきます。より会社を成長させるには、より幅広いニーズ拾う必要があると思います。

今は特殊な製品、高精度な製品で事業展開して知名度が上がり、業績も確保できております。今後の成長戦略として、高性能、高品質のスペシャルな製品を作る路線は維持しつつ、一般的な産業機械に使われる部品も製造していこうと考えております。

現在、山形に新工場を建てる計画を進めていて、そこで一般的な製品を手掛ける予定です。

以上



記者感想

社内のセキュリティが厳しく、品質を徹底管理されていると感じました。

清水社長のモノづくりに対する情熱や品質へのこだわりには敬服致しました。

今後、下野毛工業協同組合内での企業交流など参加頂けたら幸いです。

最後に、清水社長にはお忙しいところインタビューにお答え頂きありがとうございました。

お気に入りのお店紹介

～ものづくり企業がお勧めする美味しいお店～

～第1回～

博多串焼専門店『ジヨウモン』

【住 所】神奈川県川崎市高津区溝口 2-13-28 ファイブビル 102

【アクセス】JR 南武線 武蔵溝ノ口駅 から徒歩 4 分

東急田園都市線・大井町線 溝の口駅から徒歩 4 分

【電 話】044-811-6040

【営業時間】17:00～24:00

【定休日】無休

【紹介者】有限会社ミヤザキ 代表取締役 宮崎信行社長

今回から、連載として始まるこのコーナー。

地元の美味しいお店をいろいろな方にご紹介頂きます。

今回、お気に入りのお店をご紹介くださるのは有限会社ミヤザキ 代表取締役 宮崎信行社長。食べ歩きが好きな宮崎社長が連れて行ってくれたのは博多串焼専門店「ジヨウモン」。

ジヨウモンとは博多弁で「上質」を意味する言葉で“串焼き喰うなら「ジヨウモン」たい！！”がお店のキャッチフレーズ。九州の絶品料理と厳選酒が楽しめるお店、ということで早速「ジヨウモン」に潜入！！



お店の外観。レトロな雰囲気



店内。カウンターの前には串がずら
〜り。どれを注文するか迷ってしまいます？！



とりあえず、ビールで「乾杯♪」



まずは『馬刺し』を注文。肉厚の赤身！
柔らか〜い☆



飲み物のお代わりに『レモンサワー』
デカイ!!!レモンはなんと、丸ごと
2個分入っています♪



立派な『串ずり』がきた〜♪この後『万願寺と
うがらしの串焼き』『牡蠣の串焼き』も食べま
した！



串いろいろ！焼けました。博多スタイルの串焼き、野菜をお肉で巻く『肉巻きやさい串』の盛り合わせ♪



『炊き餃子』名物！自家製スープに浮かんだ餃子たち。この鶏ガラスープは、本当にウマイ！！締めは、残りのスープにラーメンを入れ頂きました！んー、最高～☆

宮崎社長、今夜はどうもありがとうございました！美味しいお料理&お酒で盛り上がり、楽しいひとときでした☆いろんな串焼きが並ぶカウンター、ワクワクしちゃいました♪次回は気になっている『レバテキ』一番に頼みます！もちろん串焼き色々も♪『総州三元豚 白王バラ』や『牛サガリ』も気になる～。『ジョウモン』すっかり私のお気に入りの店になりました。また美味しいお店、紹介してくださいーい♪